



Digitalisierung erfolgreich entfachen

Digitization Board

www.drpreiss.de

Das Digitization Board für Strategen

Digitalisierung greifbar machen und erfolgreich steuern



Für wen?

Unternehmer, Geschäftsführer und Entscheider:
Überblick behalten – Handlungsbedarfe priorisieren – Umsetzung steuern



Ziel

- Digitalisierung erfolgreich meistern mit Mehrwert für Sie und Ihre Kunden
- Agiles Berichts- und Steuerungswerkzeug nutzen
- Zusammenhänge verstehen und Initiativen strategisch priorisieren

Digitization Board



Kundenbedürfnisse und Erwartungen



Angebots- und Leistungsportfolio



Vertriebs- und Marketingkanäle

Das **Digitization Board** macht Digitalisierung greifbar

indem es Sie wesentliche Themen entlang der für Ihr Geschäftskonzept erfolgskritischen Dimensionen strukturieren lässt. Erfassen Sie zum Beispiel

- Probleme und Handlungsbedarfe, die durch Digitalisierung entstehen
- Ideen und Maßnahmen zur Digitalisierung
- Digitalisierungsfortschritt je Bereich

www.drpreiss.de



Prozesse und Wertschöpfung



Organisation und Mitarbeiter

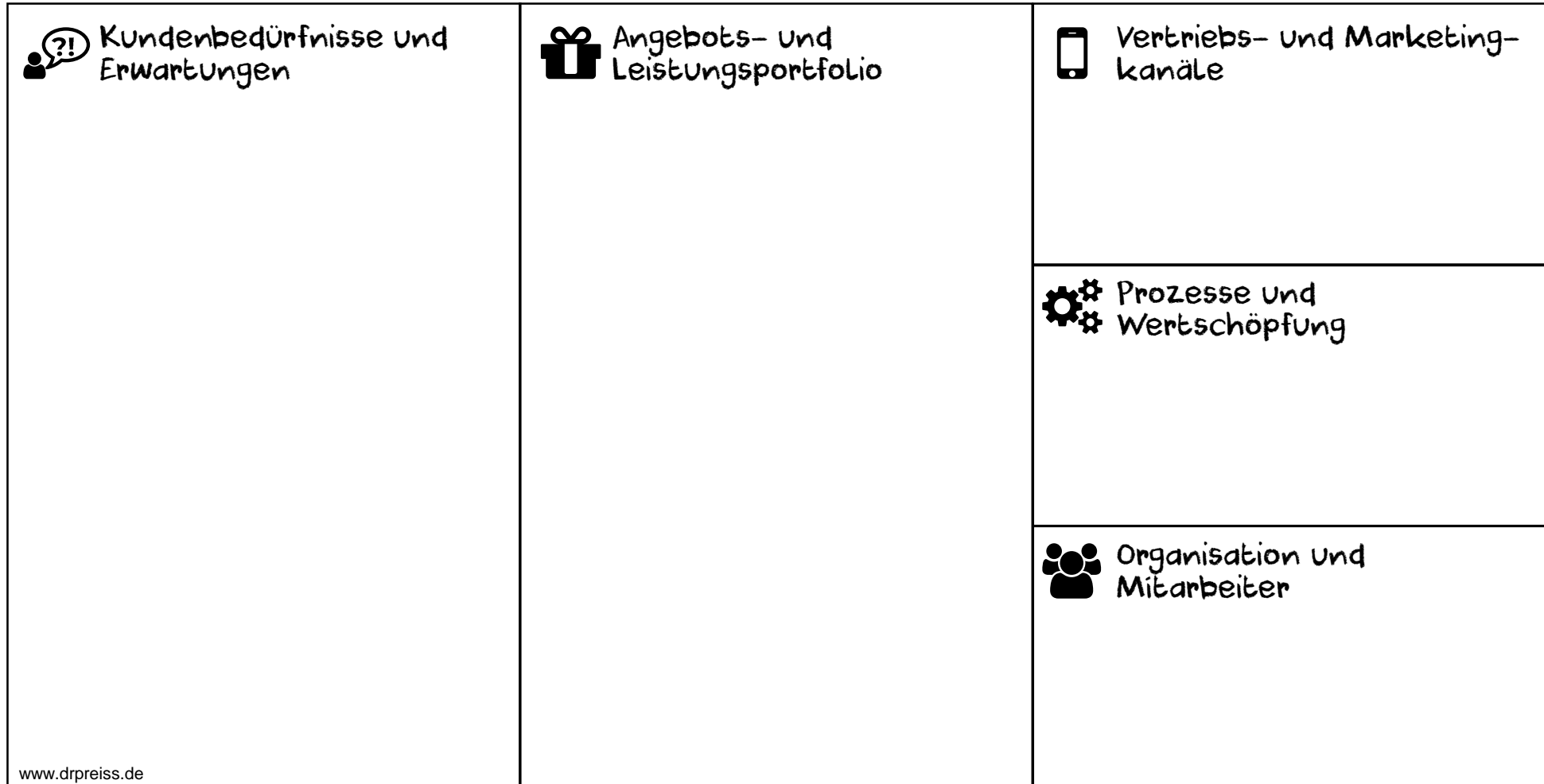
Steigende Kundenanforderungen



Stetige technologische Innovationen



Digitization Board



Steigende Kundenanforderungen



Stetige technologische Innovationen



Digitization

Welche „digitalen“ Erfahrungen machen unsere Kunden privat oder mit Wettbewerbsprodukten?

dürfnisse und
gen

Wie können wir neue Umsatzströme generieren? Für welche Leistungen zahlen unsere Kunden?

nd
tfolie

Welche Ideen haben wir, um unsere Produkte und Leistungen attraktiver zu machen?

Und Marketing-

Welche digitalen Werkzeuge würden unseren Mitarbeitern die Arbeit erleichtern?



Prozesse und Wertschöpfung

In welchen Bereichen haben wir im Unternehmen die größten Probleme?

Welche Ideen haben wir, um unsere Prozesse effizienter zu gestalten?



Welche digitalen Medien nutzen unsere Mitarbeiter privat? Wie können wir dieses Wissen für uns einsetzen?

Welche digitalen Projekte haben wir bereits umgesetzt? Welche sind gescheitert oder stocken?

Steigende Kundenanforderungen



Stetige technologische Innovationen



Digitization Board

<p> Kundenbedürfnisse und Erwartungen</p> <ul style="list-style-type: none"> • B2B-Kunden erwarten Erlebnis, wie sie es aus dem privaten kennen: <ul style="list-style-type: none"> - Einkauf leicht wie Amazon - Maintenance über App wie Online Banking ⇒ neue Steuerungs-App in Q2/2018 • Sharing- / „kein Besitz“-Lösungen mit wenig Invest gefordert <p><small>www.drpreiss.de</small></p>	<p> Angebots- und Leistungsportfolio</p> <ul style="list-style-type: none"> • „Predictive Maintenance“ als Sonderleistung mit neuer App <ul style="list-style-type: none"> ⇒ geringere Kosten und Service-Aufwand für uns ↳ keine Zeitverluste beim Kunden, da weniger Ausfallzeiten → Zusatzerlöse für uns • „Manufacturing as a Service“? <ul style="list-style-type: none"> → zu prüfen • Weniger Systemlängen bei der Nutzung 	<p> Vertriebs- und Marketingkanäle</p> <ul style="list-style-type: none"> • Gamification? <ul style="list-style-type: none"> ↳ Simulator zur Nutzung unserer Maschinen als iPhone App + VR <hr/> <p> Prozesse und Wertschöpfung</p> <ul style="list-style-type: none"> • Keine Handzettel mehr!!! <ul style="list-style-type: none"> ↳ neue elektronische Lösung Teil <hr/> <p> Organisation und Mitarbeiter</p> <ul style="list-style-type: none"> • Urlaubs- und Abwesenheitsverwaltung optimieren <ul style="list-style-type: none"> ↳ viel Zusatzaufwand für Bereichssekretariate
--	--	---

Anwendungsbeispiel als persönlicher „Ideenzettel“

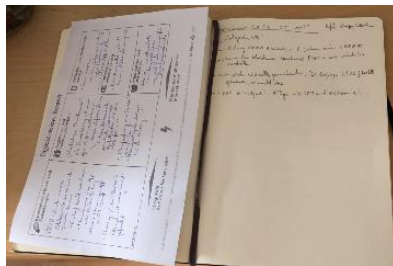
Steigende Kundenanforderungen



Stetige technologische Innovationen

Für Digitalisierung, die gelingt

Wie können Sie das Digitization Board nutzen?



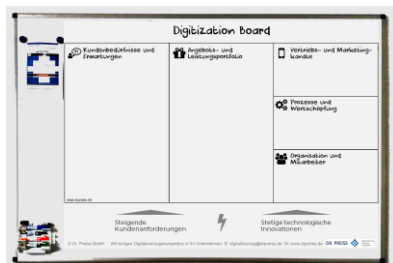
Als persönlichen Überblick und
Ideensammlung für Strategen

Ausdrucken und immer dabei haben



Als Workshoptool zur Lösungsfindung

Handlungsbedarfe identifizieren,
Ideen sammeln, Prototypen planen



Als Steuerungswerkzeug für
Entscheider

Maßnahmen priorisieren und
transparent steuern

„Digitalisierung as a Service“:

Unser hoch-flexibles Angebot für Ihre erfolgreiche Digitalisierung

Auszug aus unserem DaaS-Werkzeugkasten:

- **Digitization Board** für stetige Transparenz und strategische Steuerung
- **Bestandsanalyse** in Workshops und Interviews mit Ableitung wichtigster Handlungsbedarfe
- **Digitalisierungsfahrplan** und Maßnahmen abgestimmt auf Ihre Unternehmensstrategie
- **Innovationssprints** zur Pilotierung von digitalen Lösungen
- **Agiler Roll-out** und Change Management
- Umsetzung **disruptiver Geschäftsmodelle**

Wir bringen Digitalisierungs- und Innovationskompetenz in Ihr Unternehmen



Ihr persönlicher Ansprechpartner:

Dr. Paul Preiss, Inhaber Dr. Preiss GmbH

- Einschlägige Erfahrung in Top-Management-Beratung und Industrie
- Branchenübergreifende Strategie- und Innovationsprojekte für Start-ups, KMU und Konzerne
- Ausgewiesener strategischer Digitalisierungsexperte und Unterstützer innovativer Geschäftskonzepte

E-Mail: preiss@drpreiss.de

Web: www.drpreiss.de

Telefon: +49 8161 976 98 02

„Wir unterstützen Sie gerne flexibel und nach Ihren Wünschen. Gerne erörtern wir unverbindlich einen individuellen Ansatz für Ihre konkrete Situation!“